



Seit 2005 vereinen wir Strategiekompetenz und Umsetzungsstärke, um gemeinsam mit unseren Kunden, von DAX 40- Konzernen bis hin zu erfolgreichen Mittelständlern, Erfolge zu erzielen.

Unsere Beratungsschwerpunkte gliedern sich in die Competence Center Einkauf, IBM, IT-Finanzmanagement, IT-Steuerung, Transformation, GRC (Governance, Risk and Compliance) und Digitalisierung. Als Arbeitgeber bietet Intero Consulting eine einzigartige Unternehmenskultur, in der unsere Tugenden gelebt werden und Teamarbeit sowie gegenseitige Unterstützung im Vordergrund stehen.

Mit unserem Wachstumsziel möchten wir uns im Bereich Marketing & Sales weiter professionalisieren und das Team ausbauen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Dich zur Verstärkung unseres Teams in München als Referent Sales & Event Operation (m/w/d) in Vollzeit (40h/ Woche)

Diese Aufgaben erwarten Dich:

- Du steuerst Marketing- und Vertriebskampagnen über alle relevanten Kanäle hinweg (Planung, Konzeption & Umsetzung).
- Du verantwortest das ganzheitliche Event-Management sowie unseren Messeauftritt und Sponsoring-Aktivitäten.
- Du verantwortest Sales & Lead Nurturing Aktivitäten zur gezielten Ansprache von Zielgruppen entlang der Vertriebspipeline.
- Du arbeitest CRM- und leadbasiert und nutzt vor allem Sales Navigator & Dripify zur Identifikation, Qualifizierung und Bearbeitung von Leads.
- Du übernimmst die fachliche Applikationsverantwortung für CRM, Dripify, Sales Navigator und KI-Agenten und treibst die Automatisierung der CRM-Pipeline aktiv voran.

Damit kannst Du bei uns punkten:

- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung im Projektmanagement sowie im Marketing- oder Vertriebsumfeld mit, idealerweise im B2B-Bereich.
- Du hast Erfahrung im Event-Management und bei der Organisation & Durchführung von Messen.
- Du arbeitest sicher mit CRM-Systemen und bist vertraut mit leadbasiertem Vorgehen.
- Du kennst Tools wie Sales Navigator, Dripify sowie KI-Agenten und weißt, wie Du sie effektiv im Vertriebsalltag einsetzt.
- Du arbeitest eigenverantwortlich, strukturiert und lösungsorientiert, auch bei mehreren parallelen Projekten behältst Du den Überblick und steuerst Aufgaben, Timings und Ressourcen zuverlässig.
- Du kommunizierst sicher und professionell gegenüber internen Teams und externen Partnern.

Das bieten wir Dir:

- Wir setzen auf Deine Expertise, schenken Dir Vertrauen und geben Dir Verantwortung in kürzester Zeit.
- Wir ermöglichen Dir Flexibilität mit der Möglichkeit, 60% aus dem Homeoffice zu arbeiten.
- Eine junge und vertrauensvolle Unternehmenskultur mit regelmäßigen Teamaktivitäten und Offsite-Events.
- Zuschuss zur Mitgliedschaft im EGYM Wellpass und zu Deiner Home-Office-Ausstattung, Mobilitätsangebote (Jobticket und Jobfahrrad), eine betriebliche Altersvorsorge sowie einen KIGA-Zuschuss.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unser Online-Bewerbungsformular!

www.intero-consulting.de/karriere

